



Aan de Cliëntenraden, Familieraden en Familieverenigingen in de VG-sector.

Houten, 20 juli 2015

Ons kenmerk: 1.11/1916/DvdK/eb

Betreft: zorginkoop 2016

Geachte leden van de cliëntenraden, familieraden en besturen van familieverenigingen,

Recent hebben de eerste oriënterende besprekingen plaatsgevonden over de zorginkoop 2016 tussen de zorgkantoren en de Raden van Bestuur van de aanbieders van zorg die binnen de Wet Langdurige Zorg valt. In augustus zullen de besprekingen over de zorginkoop verder worden gevoerd en uitmonden in een overeenkomst die begin november rond moet zijn.

De zorgkantoren willen de cliënten – en daarmee ook de cliëntenraden – meer dan voorheen betrekken bij het proces en bij de inhoud van de inkoop van de zorg voor 2016. Het zorgkantoor verlangt van de zorgaanbieder dat deze de cliëntenraad betreft bij de evaluatie van de zorg van 2015 en bij de innovatieplannen voor 2016. Ook staat het zorgkantoor, meer dan vroeger, open voor rechtstreeks contact tussen cliëntenraden en het zorgkantoor. De gezamenlijke dagen die het zorgkantoor meestal in april/mei organiseert voor cliënten-, familie/verwantenraden en familieverenigingen kunnen zeer goed een vervolg krijgen in de 1 op 1 contacten tussen het zorgkantoor en uw cliënten- en/of familiaalraad.

KansPlus heeft, samen met de LSR, in 2014 een succesvol symposium gehouden over de betrokkenheid van cliëntenraden bij de zorginkoop. Een verslag hiervan vindt u op www.meepratenuverzorginkoop.nl. Ook de publicatie over de zorginkoop van ons steunpunt cliëntenraden VraagRaak (zie <http://www.meepratenuverzorginkoop.nl/meer-lezen.html>) is een goede informatiebron voor uw raad. De bereidheid van zorgkantoren om rechtstreeks te overleggen met cliëntenraden en familieraden is ook op het symposium uitgesproken.



Voorts treft u het Inkoopkader 2016 VG aan als bijlage. Tevens de link naar het document <http://www.meepratenuverzorginkoop.nl/zorginkoop/zorgkantoor-schrijft.htm>
Een lezenswaardig stuk waarin aangegeven is waar voor 2016 de nadruk op ligt bij de zorginkoop (cliëntbetrokkenheid en kwaliteit!). Te lezen valt hoe door middel van innovatieplannen een zorgaanbieder een hoger tarief dan het minimumtarief kan verdienen. U moet als cliëntenraad daar bij betrokken zijn!

VraagRaak, het steunpunt cliëntenraden van KansPlus, staat klaar om u van advies te dienen als dat nodig mocht zijn. Wij wensen u succes bij uw taak om wezenlijke invloed uit te oefenen bij de zorginkoop voor 2016.

Met vriendelijke groet,

Dickie van de Kaa
directeur KansPlus